

# Dossier de presse

Septembre 2011



## Contacts Presse

**Oodrive** : Laure Bertagna (+33 (0)1 46 22 07 00 – [l.bertagna@oodrive.fr](mailto:l.bertagna@oodrive.fr))

**Oxygen** : Maelle Garrido / Priscilia Fartoukh (+33 (0)1 41 11 37 85 – [muelle@oxygen-rp.com](mailto:muelle@oxygen-rp.com))

Société Oodrive  
[www.oodrive.com](http://www.oodrive.com)

26, rue du Faubourg Poissonnière, 75010 Paris – France  
: +33 (0)1 46 22 07 00 / Fax : +33 (0)1 46 22 32 00

# Présentation de la société

## Oodrive en quelques mots...

Créé en 2000, Oodrive, éditeur pionnier de logiciels en mode SaaS (Software as a Service) en France, développe depuis plus de dix ans, pour ses clients, distributeurs et partenaires, des solutions ECM (Enterprise Content Management) dédiées à la sécurisation et la gestion de fichiers en ligne.

Très vite, le succès d'Oodrive a traversé les frontières, notamment grâce au développement de partenariats stratégiques avec des acteurs européens majeurs comme la Fnac ou Darty : 11 000 entreprises clientes et plus de 1 000 000 de particuliers utilisent quotidiennement une solution Oodrive à travers 90 pays.

En juin 2011, Omnikles, spécialiste des solutions SaaS de dématérialisation des appels d'offres, intègre le Groupe Oodrive qui désormais, propose aux collectivités et entreprises une gamme étendue de services web spécialisés dans la dématérialisation des marchés publics.

Oodrive est aujourd'hui l'un des leaders incontestés du marché européen de la sauvegarde en ligne, du partage de fichiers et de la dématérialisation des appels d'offres.

Le Groupe possède un siège social en France et quatre bureaux implantés stratégiquement en Europe du Nord (Belgique et Allemagne), en Europe du Sud (Espagne) et en Asie (Singapour) pour couvrir l'ensemble du marché international.

En tant qu'acteur majeur du marché et pionnier du mode SaaS en France, Oodrive s'engage quotidiennement dans la promotion de l'intérêt et des bénéfices qu'offre le Cloud Computing. Oodrive est un membre actif de l'AFDEL (Association Française Des Editeurs de Logiciels) et d'EuroCloud France (Association pour la promotion des solutions SaaS en France). Son engagement dépasse les frontières : Oodrive est également trésorier d'EuroCloud España.

## Oodrive : les chiffres clés

- Date de création : 2000
- CA 2010 : **13 millions d'euros**
- **150 salariés**, dont 40 % au sein du département R&D
- **Plus de 1 000 revendeurs et partenaires**
- **11 000 clients professionnels et plus de 1 000 000 d'utilisateurs**
- Solutions utilisées dans 90 pays
- Solutions éditées en 14 langues
- Un siège à Paris et 4 bureaux basés à Bruxelles (Belgique), Madrid (Espagne), Stuttgart (Allemagne) et Singapour
- Investisseurs : Oodrive a levé 4 millions d'euros auprès d'Iris Capital en 2007 et 7.5 millions d'euros auprès de TIME en 2011.

## L'équipe dirigeante d'Oodrive



« Nous faisons de la simplicité d'utilisation,  
le principe de nos services. »

### Les fondateurs d'Oodrive

(De gauche à droite : Stanislas de Rémur, Edouard de Rémur, Cédric Mermilliod)

#### **Stanislas de Rémur : Président Directeur Général**

Après une maîtrise d'économie à Paris II, un diplôme de l'ESC Reims, Stanislas de Rémur rejoint JP Morgan à Paris en Corporate Finance avant d'obtenir un MBA à l'Université de Melbourne et de poursuivre sa carrière en Australie. En juillet 1999, il rejoint General Electric où il restera jusqu'en octobre 2000 avant de créer Oodrive.

#### **Cédric Mermilliod : Directeur Commercial TPE/PE**

Diplômé de l'EM Lyon, Cédric Mermilliod débute sa carrière chez Renault à Lisbonne, où il collabore au lancement de la Mégane sur le marché portugais.

Il entre par la suite chez Unilever France, avant de s'investir chez Oodrive en 2000.

#### **Edouard de Rémur : Directeur Commercial Moyennes et Grandes Entreprises**

Diplômé de l'EM Lyon, Edouard de Rémur prend ses fonctions au sein du département Organisation de la Société Générale à Hong-Kong : il y prend en charge le passage à l'an 2000 à travers la mise en place de systèmes de back-up.

Puis il rejoint le cabinet Andersen Consulting, au sein duquel il conseille les entreprises quant à la gestion de leur infrastructure informatique, qu'il quitte en 2000 pour créer Oodrive.

#### **Elisabeth Clément : Directeur Administratif & Financier Groupe**

Diplômée d'une MSG, Elisabeth Clément a débuté son parcours professionnel comme contrôleur de gestion dans le secteur industriel. Après 7 ans en tant que Directeur Administratif et Financier dans la distribution de périphériques informatiques et de produits électroniques grand public, Elisabeth Clément a rejoint Oodrive en janvier 2010.

#### **Hervé Lacourt : Directeur Technique Groupe**

Diplômé d'un DESS d'Informatique, Hervé Lacourt a débuté sa carrière professionnelle dans le développement de produits logiciels au sein d'une SSII où il deviendra Directeur de Projets. Par la suite, il prendra successivement la direction du département R&D de plusieurs éditeurs de logiciels avant de participer à la création et au développement de deux start-up en tant que CTO, puis occupera un poste de

direction au sein du département Cloud Computing d'un grand groupe informatique. C'est fort de ses 25 ans d'expérience dans le domaine de l'ingénierie informatique et du management d'équipes techniques qu'Hervé Lacourt rejoint le Groupe Oodrive en 2010 au poste de Directeur Technique.

#### **Sandrine Thoumine : Directeur Produits Groupe**

Diplômée de l'ESC Clermont-Ferrand, Sandrine Thoumine débute sa carrière chez Casino en tant que Chef de Produit puis Responsable Marketing et Achats. Elle se lance ensuite dans le conseil en organisation auprès d'acteurs internationaux de la Distribution (Etam, Habitat, Lapeyre, Décathlon) au sein du cabinet CSC, avant de rejoindre Darty comme Directrice Marketing des Services. C'est donc après 12 ans d'expérience dans le développement d'offres produits et services à marque propre et dans la direction de projets que Sandrine Thoumine rejoint le Groupe Oodrive en janvier 2010.

#### **Damien Ferriol : Directeur des Ressources Humaines Groupe**

Diplômé de l'Institut d'Etudes Juridiques de Paris Nanterre, Damien Ferriol commence son parcours professionnel chez Convergys (1 200 personnes France) où il deviendra Responsable du Recrutement avant de rejoindre le Groupe Keyrus (1 300 personnes – 8 Pays) en tant que Responsable des Ressources Humaines. Il intègre ensuite le Groupe Segula Technologies (6 500 personnes – 19 pays) pour prendre la Direction des Ressources Humaines d'un Département.

C'est donc fort de 13 années d'expérience que Damien Ferriol rejoint le Groupe Oodrive en 2011 au poste de Directeur des Ressources Humaines Groupe.

#### **Anne-sophie Clémot : Directeur Marketing Groupe**

Diplômée d'une Maîtrise de Sciences Economiques à Paris I, d'un 3ème cycle en Marketing au sein du groupe INSEEC, et après une expérience de 2 ans en agence de communication, Anne-Sophie Clémot rejoint Symantec au sein de l'équipe Marketing Distribution et Publicité. Après avoir évolué au service Communication, elle devient, après 6 ans chez l'éditeur, Directrice Marketing France et Benelux, pour ensuite étendre ses responsabilités aux pays d'Europe du Sud.

C'est donc avec une expérience de 16 ans dans les divers métiers du marketing et dans le management d'équipe, qu'Anne-Sophie Clémot rejoint le Groupe Oodrive en tant que Directeur Marketing Groupe.

## Les missions et ambitions d'Oodrive

Les défiances vis-à-vis de l'externalisation des données tendent à disparaître et la réglementation sur la sécurisation des données des entreprises accélère l'adoption massive du modèle SaaS, modèle financier apprécié pour sa flexibilité, particulièrement en temps de crise.

Oodrive, pionnier des solutions en mode SaaS en France, est l'un des leaders européens des fournisseurs de services managés de sécurisation et de partage de fichiers en ligne.

En juin 2011, Oodrive intègre la société Omnikles, éditeur de logiciels SaaS de solutions d'échanges électroniques à valeur probante et spécialiste dans la dématérialisation des appels d'offres.

Oodrive complète ainsi son offre de stockage en ligne en intégrant la brique « dématérialisation » pour offrir à ses clients une gamme complète de solutions de gestion de fichiers en ligne :

- Sauvegarde en ligne, avec **la gamme de solution AdBackup**
- Partage de fichiers et le travail collaboratif en ligne, avec **iExtranet** et **PostFiles**
- Dématérialisation des appels d'offres, avec la **gamme de solutions Omnikles**

Dans le cadre de partenariats stratégiques avec de grandes enseignes de la GMS (Darty, la Fnac, Auchan...), opérateurs télécom (Orange, VTX, NordNet, The Phone House...), Oodrive développe pour les particuliers des services spécifiques de télé-sauvegarde, de stockage et de partage de fichiers en ligne proposés dans des offres packagées pour le grand public.

Oodrive apporte ainsi une **réponse simple aux besoins spécifiques des entreprises et particuliers** en matière de sécurisation de leurs données critiques, de partage de leurs données et de collaboration avec des tiers externes.

### Satisfaire les exigences de ses clients et partenaires...

Au quotidien, Oodrive met tout en œuvre pour répondre aux exigences de ses utilisateurs. Ses efforts se concentrent principalement sur les trois facteurs-clés de sa réussite :

- **L'avancée technologique** : grâce à un investissement toujours croissant dans son département R&D, Oodrive concentre ses développements sur des fonctionnalités simples et essentielles pour maintenir une avance permanente sur les solutions alternatives proposées par le marché.
- **La simplicité d'utilisation** : véritable atout des solutions Oodrive. Leur ergonomie et leurs multiples fonctionnalités intuitives se traduisent par leur adoption immédiate auprès des utilisateurs, y compris les plus néophytes en informatique.
- **La sécurité** : compte tenu de la confidentialité des données sauvegardées et partagées par les entreprises, Oodrive assure une protection optimale de ces informations grâce aux systèmes les plus efficaces du marché (triple cryptage, hébergement dans trois data-centers, haut niveau de sécurisation des accès, monitoring permanent des infrastructures...).

### ... en alliant « proximité », « service » et « écoute »

Ce sont les trois valeurs majeures sur lesquelles Oodrive a fondé son succès, avec un seul et unique objectif : fournir des solutions clés-en-main, innovantes et de qualité, au service de la satisfaction de ses clients et de ses partenaires.

## Un réseau de distribution à forte valeur ajoutée

Depuis sa création en 2000, la société a séduit **11 000 entreprises** (TPE, PME et grands comptes) et **plus de 1 000 000 d'utilisateurs**.

Ce succès, Oodrive l'a construit grâce à la maîtrise de multiples canaux de commercialisation. Alliant vente directe et vente indirecte, Oodrive s'est constitué un réseau lui permettant d'adresser spécifiquement les besoins d'une clientèle composée de particuliers, de TPE, de PME et de grands comptes internationaux.

La société dispose aujourd'hui d'un réseau de **plus de 1 000 revendeurs et distributeurs informatiques** à travers le monde (SSII, VAR, intégrateurs, consultants...) qui distribuent, préconisent et installent chez leurs clients les solutions Oodrive.

Oodrive est en permanence à l'écoute de ses revendeurs / distributeurs et les accompagne au quotidien au niveau commercial, technique ou encore marketing. Oodrive les soutient aussi bien dans la définition de leur offre de produits & services que dans leur expertise du marché des services managés de sauvegarde et de partage de fichiers en mode SaaS.

Etre revendeur Oodrive aujourd'hui, c'est s'assurer d'un véritable relais de croissance en termes de chiffre d'affaires mais aussi de compétences clés.

Oodrive a également conclu plus d'une dizaine de **partenariats stratégiques** à l'échelle européenne avec des fournisseurs d'accès à Internet, des compagnies d'assurance et de grandes enseignes de la distribution spécialisée. Orange, NordNet, la MAAF, Darty, FNAC ou encore Auchan font aujourd'hui confiance à Oodrive et s'appuient sur son expertise et son savoir-faire pour proposer à leurs clients des solutions de sauvegarde et de partage de fichiers sous forme de packs dédiés au grand public.



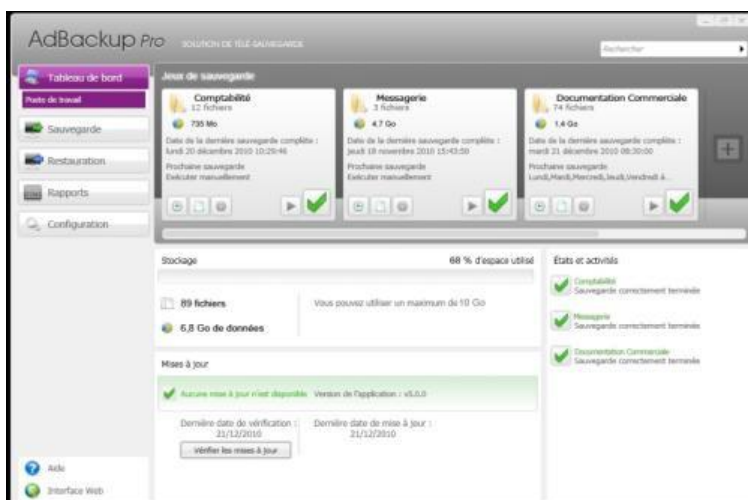
# Une offre logicielle complète... pour les entreprises



**Solution de sauvegarde en ligne n°1 en Europe**

Les données et infrastructures informatiques des entreprises sont exposées à de multiples dangers : virus, vol, incendie, dégât des eaux, crash matériel, malveillances...

Pour protéger leurs données, les entreprises utilisent majoritairement des supports physiques (bandes, DLT, S-DLT...). Mais **seule une sauvegarde automatique et externalisée peut garantir une restauration rapide et complète des données et environnements informatiques en cas de problème.**



Avec les solutions de la gamme AdBackup, Oodrive propose à toutes les entreprises, TPE/PME et Grands Comptes, **des solutions de sauvegarde en ligne** pour protéger efficacement leurs données et infrastructures informatiques. Ne nécessitant **aucun investissement matériel, ni aucune formation**, les solutions AdBackup Pro, AdBackup Enterprise et AdBackup Laptop permettent de :

- **Automatiser la sauvegarde de tout ou partie** (grâce au mode « block ») **de leurs données, à la fréquence de leur choix** (quotidienne, hebdomadaire, ponctuelle..) pour un gain de temps appréciable.
- **Disposer d'une copie de leurs données**, récupérable à tout moment, depuis tout ordinateur connecté.
- **Restaurer à tout moment** une sauvegarde complète, un dossier, un fichier en particulier ou encore un serveur entier (données, applications, système d'exploitation et configurations) en une simple et même opération. La restauration des données est garantie contractuellement.
- **Sauvegarder et récupérer les bases de données et applications spécifiques** grâce à ses nombreux plugins (SharePoint, SQL Server, Oracle, Exchange...).
- **Se protéger contre l'espionnage industriel** en cas de perte ou de vol de machines nomades.
- **S'assurer d'un niveau de sécurité optimal** grâce au cryptage des données lors des transferts et pendant l'hébergement dans quatre datacenters hautement sécurisés.

## Les points forts des solutions AdBackup

- Sauvegarde automatique et incrémentale
- Sauvegarde des bases données et environnements hétérogènes
- Sauvegarde de l'ensemble du parc informatique (fixe et nomade)
- Sauvegarde redondée dans des datacenters ultra sécurisés
- Restauration garantie



# PostFiles

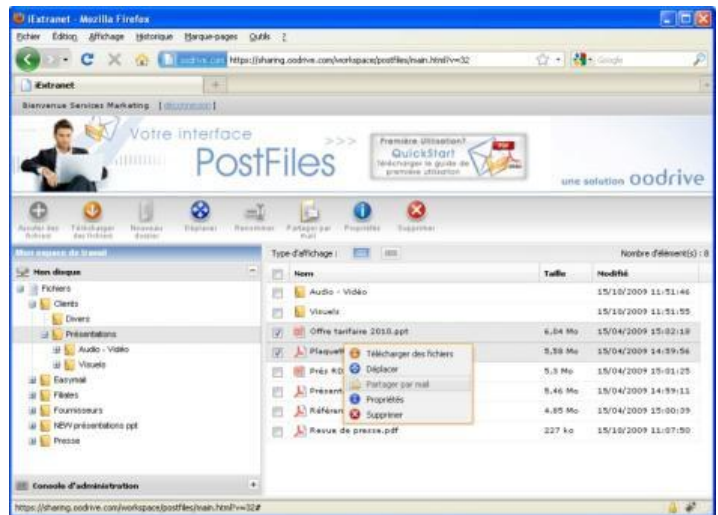
## Solution d'envoi de fichiers volumineux

Face à la recrudescence des échanges électroniques, les entreprises ont besoin de pouvoir envoyer par e-mail des fichiers volumineux de manière simple et sécurisée, sans saturer leurs serveurs de messagerie, tout en disposant d'une traçabilité forte.

C'est pourquoi Oodrive a développé PostFiles, une solution sécurisée, simple et intuitive d'envoi de fichiers volumineux par e-mail.

Le principe de PostFiles est simple et efficace : au lieu de joindre directement à l'e-mail les fichiers à envoyer, c'est un lien sécurisé de quelques Ko vers ces mêmes fichiers qui y est attaché, « maquillé » en pièce jointe.

Simple d'utilisation, PostFiles permet à ses utilisateurs, même les plus néophytes en informatique, de :



- **Envoyer tous types de fichiers volumineux par e-mail** directement depuis leur compte de messagerie Outlook ou Lotus, sans limite de taille ou de format.
- **Envoyer depuis l'interface web tous types de fichiers, et même des dossiers complets**, quel que soit leur taille ou leur format.
- **Recevoir des fichiers volumineux**, grâce au système de « drop-box ». L'utilisateur peut autoriser des tiers externes, pendant un temps défini, à déposer des fichiers volumineux sur son interface.
- Disposer d'une **parfaite traçabilité**. Toutes les actions via l'interface (en émission et en réception) et tous les envois par e-mail sont archivés de manière détaillée.

### Les points forts de la solution PostFiles

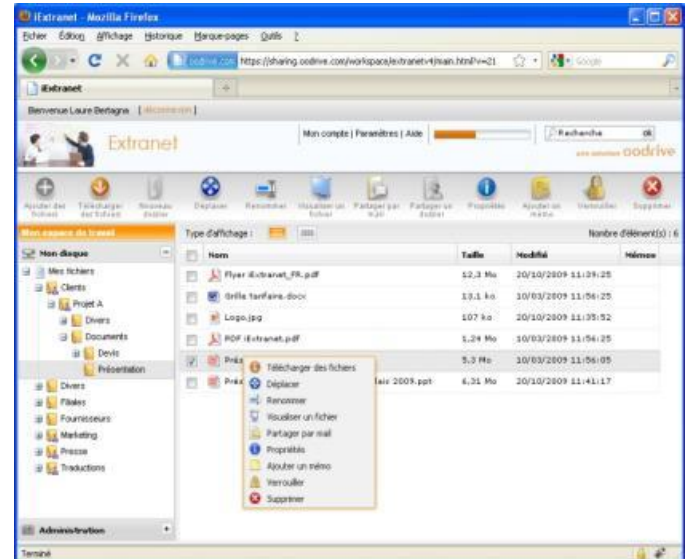
- **Envoi de tous types de fichiers volumineux par e-mail**
- **Simplicité d'utilisation**
- **Traçabilité**



## Solution de partage de fichiers et de travail collaboratif

Les entreprises échangent quotidiennement de l'information avec plusieurs catégories d'acteurs : collaborateurs itinérants, filiales, partenaires, fournisseurs, clients... Les outils le plus souvent utilisés sont l'e-mail, le serveur ftp ou encore le CD-Rom gravé. Or, ces moyens s'avèrent généralement peu sécurisés, peu intuitifs ou encore inadaptés aux contraintes de délais et de coûts des entreprises.

C'est pourquoi Oodrive a développé iExtranet, une plate-forme sécurisée de partage de fichiers et de travail collaboratif, personnalisable et accessible par l'ensemble des collaborateurs depuis une simple connexion Internet.



Ne nécessitant aucun investissement matériel, ni aucune formation, cet outil collaboratif permet de :

- **Collaborer de manière simple et efficace**, aussi bien avec les personnes en interne qu'avec des tiers externes.
- **Partager en ligne et envoyer par e-mail tous types de fichiers, quel que soit leur taille ou leur format** (fichiers bureautiques, images, vidéos ou audio).
- Bénéficier de **fonctionnalités de traçabilité très complètes** et de toutes les **mesures de sécurité** nécessaires à la confidentialité et la bonne diffusion des fichiers partagés.

Pour répondre au plus près aux besoins de partage de fichiers des professionnels, Oodrive a décliné la solution en 4 offres :

- **iExtranet Entreprise** : destinée à tous types d'entreprise, de la TPE au Grand Compte
- **iExtranet Communication** : conçue pour les professionnels de la communication (agences, services communication et presse des entreprises, professionnels de l'image et de la vidéo...)
- **iExtranet BTP** : permet aux professionnels du Bâtiment et de l'Immobilier de gérer efficacement un projet de construction
- **iExtranet Executive** : dédié aux Comités de Direction, Conseils d'Administration et Conseils de Surveillance pour diffuser des fichiers ultra confidentiels

### Les points forts de la solution iExtranet, trophée EuroCloud 2011

- **Service personnalisé**
- **Simplicité d'utilisation**
- **Richesse fonctionnelle**
- **Sécurité**



## Solutions Omnikles de dématérialisation des marchés publics

La commande publique est réglementée par le code des marchés publics dont les évolutions s'inscrivent dans la politique de modernisation de l'état qui vise à développer l'administration électronique.

Les collectivités ont pour obligation de dématérialiser certaines procédures sur leur profil acheteur. Omnikles a donc développé OK-MARCHE, une plateforme de dématérialisation des appels d'offres qui, utilisée comme profil acheteur, permet aux collectivités d'être en conformité avec les obligations légales fixées par le code des marchés publics.

Cette application permet aux collectivités de :

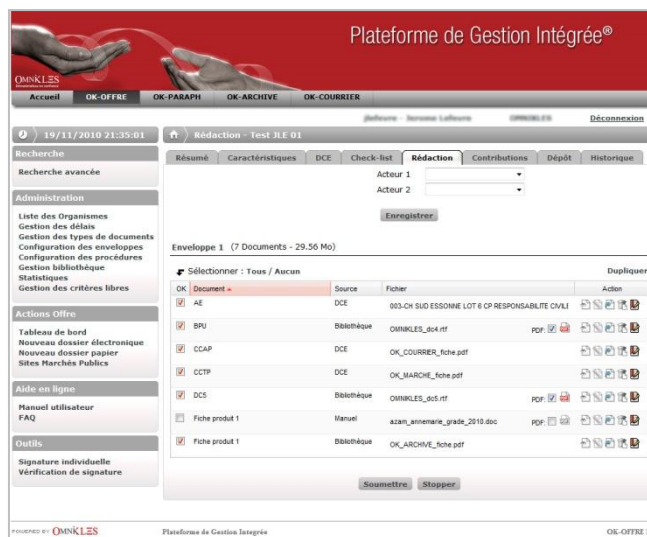
- Publier directement, depuis un accès unique, les avis d'appel public à la concurrence pour tous types de procédures de marché.
- Rendre accessible aux entreprises candidates les dossiers avancés de consultation.
- Recevoir les candidatures et offres sous forme dématérialisée.

La collectivité choisit de disposer de sa propre salle des marchés (dédiée ou mutualisée) ou d'adhérer gratuitement à un portail national ou spécialisé. Ces portails de publication permettent un accès plus large à la commande publique et simplifient les démarches des entreprises candidates.

Le défi pour les entreprises est de répondre électroniquement, de manière homogène et organisée sur les plateformes (OK-MARCHE et concurrentes). Omnikles a donc développé OK-OFFRE, un espace de travail partagé entre les différents intervenants d'un même dossier de réponse à un appel d'offres.

Cet outil permet aux entreprises de :

- Générer automatiquement les plis au format attendu par les plateformes
- Gérer un circuit de validation et de vues configurées selon les profils de gestionnaire, signataire...
- Signer électroniquement



### Les solutions Omnikles complémentaires

(Collectivités et entreprises)

- **OK-ARCHIVE** : Archivage à valeur probante
- **OK-COURRIER** : Courrier électronique recommandé avec accusé de réception

(Collectivités uniquement)

- **OK-ACTE** : Transmission électronique au contrôle de la légalité
- **OK-HELIOS** : Transmission électronique des pièces au trésorier payeur

# Une offre logicielle complète... pour les particuliers

Dans le cadre de partenariats stratégiques, Oodrive développe des applications pour le grand public en association avec de grandes enseignes de la distribution spécialisée, des opérateurs télécom ainsi que des équipementiers. Chaque enseigne ayant une stratégie commerciale et marketing propre, Oodrive développe pour chacune d'entre elles des services spécifiques de sauvegarde et de partage en ligne.

## Home Backup

Solution de télé-sauvegarde pour les particuliers

Home Backup permet aux particuliers de **protéger leurs données informatiques personnelles** : photos et vidéos de famille, comptabilité personnelle... Des biens immatériels à forte valeur sentimentale pour ces particuliers qui, de plus en plus, en prennent conscience : un marché grand public, naissant et en forte croissance.

Par le biais d'un service en ligne, les photos, vidéos et autres documents personnels sont sauvegardés de manière externalisée, et restaurables en quelques clics. **Simple d'utilisation, automatisée, ne nécessitant aucun investissement matériel, Home Backup est accessible par tous types d'utilisateur.**

## Store&Share

Solution de stockage et d'échange de fichiers pour les particuliers

Store & Share est une solution dédiée au grand public, conçue pour **stocker et partager en ligne tous types de fichier, quel que soit leur taille ou leur format.**

Cette plate-forme personnelle **sécurisée** est **accessible depuis une simple connexion Internet sur PC, Mac, smartphone, ou tablette.** Simple d'utilisation, son ergonomie a été pensée pour le grand public et la synchronisation multi postes permet de synchroniser les données en temps réel avec l'espace en ligne.

Elle apporte une réponse aux attentes d'un public en quête de sécurité des données, de mobilité et d'échanges avec leur « communauté ».

# Quelques références clients...







# Carte d'identité

<b>Nom de la société</b>	Oodrive
<b>Date de création</b>	2000
<b>Siège</b>	26, rue du Faubourg Poissonnière – 75010 Paris, France
<b>Bureaux</b>	Un bureau à Bruxelles (Belgique), un à Madrid (Espagne), un à Stuttgart (Allemagne) et un à Singapour
<b>Activité</b>	<p>Oodrive développe des solutions en mode SaaS dédiées à la sécurisation, à l'échange et la gestion de fichiers en ligne dans les domaines fonctionnels que sont :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- La sauvegarde en ligne avec la gamme ABackup</li><li>- Le partage de fichiers avec PostFiles, et le travail collaboratif en ligne avec iExtranet</li><li>- La dématérialisation d'appels d'offres avec les solutions Omnikles</li></ul>
<b>Effectif</b>	150 salariés dont plus de 40% dans le département R&D
<b>CA 2010</b>	13 millions d'euros
<b>Investisseurs</b>	Oodrive a levé 4 millions d'euros auprès d'Iris Capital en 2007 et 7.5 millions d'euros auprès de TIME en 2011
<b>Acquisitions</b>	BlueBackUp (Belgique) en 2008 et Omnikles (France) en 2011
<b>Récompenses</b>	



## OODRIVE – France

26 rue du Faubourg Poissonnière  
75009 Paris  
France



## OODRIVE – Belgique

Ikaroslaan 2 / 3  
1930 Zaventem  
Belgique



## OODRIVE – Espagne

Príncipe de Vergara, 13  
28001 Madrid  
Espagne



## OODRIVE – Allemagne

Königstrasse 10 C  
70173 Stuttgart  
Allemagne



## OODRIVE – Singapour

3 Raffles Place  
#07-01 Bharat Building  
Singapour 048617